



TITRE PROFESSIONNEL CONSEILLER(ERE) VENDEUR EN VOYAGES (NIVEAU 4)

PUBLIC VISÉ

Tout public

DUREE

Durée moyenne : contenus et durées individualisés.

Durée de formation : 525 heures Durée en entreprise : 210 heures Durée hebdomadaire moyenne :

35h / semaine

Formation à distance 10% max et selon financement.

DATES PREVISIONNELLES

Du 02/12/2024 au 14/05/2025.

LIEUX DE FORMATION

GRETA Val-de-Marne Lycée Langevin WALLON 126 avenue Roger Salengro 94500 Champigny-sur-marne

Site accessible aux personnes en situation de handicap

CONTACT

GRETA Val-de-Marne Sophie Jacquerot Tél: 01 45 16 49 93

greta94.wallon@ac-creteil.fr

Référent handicap:

greta94.referent.handicap@accreteil.fr

Consulter notre Politique Handicap

TARIFS

Prix tarif public maximum: Tarif heure stagiaire : 13,00 €. Organisme non soumis à la TVA.

Voir nos conditions générales de ventes

FINANCEMENTS

Type de financement :

Plan de développement des compétences, Individuels payants, Contrat de sécurisation professionnelle, Compte Personnel Formation, Projet de transition professionnelle, Contrat de professionnalisation, Prise en charge demandeur d'emploi possible

CODES

NSF: 334 RNCP: 37295

OBJECTIFS

Le conseiller vendeur en voyages accueille le client en présentiel ou à distance, en direct ou en différé, explore sa demande, propose une ou plusieurs offres correspondantes, concrétise la vente et suit le dossier jusqu'au retour du voyage.

L'activité des intermédiaires du voyage et donc des conseillers vendeurs en voyages est encadrée par le code du tourisme.

PRE-REQUIS

Anglais scolaire

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP, BEP, CFPA du premier degré)

MODALITES D'ADMISSION ET DE RECRUTEMENT

Test et entretien individuel.

Inscriptions du 14/06/2024 au 16/12/2024 au Lycée Langevin WALLON à Champignysur-marne.

Par téléphone au : 01 45 16 49 93 ou par mail : greta94.wallon@ac-creteil.fr Pour les salariés, par téléphone au: 01 45 16 19 19

MODALITES PEDAGOGIQUES

Formation individualisée mixte : cours en présentiel, activités en ligne tutorées (FAD), accompagnement personnalisé.



https://www.forpro-creteil.org/upload/files/FAD_SITE.pdf

CONTENUS

Réserver des prestations touristiques

- Accueillir et conseiller les différents types de clientèles en français et en anglais en identifiant leurs besoins et attentes
- Effectuer des réservations personnalisées, émettre les documents et les contrats de vente correspondants

Vendre des prestations touristiques

- Combiner des prestations à partir de la demande d'une clientèle groupe ou individuelle
- Présenter et valoriser une destination et une offre en français et en anglais et contractualiser la vente
- Gérer le dossier client dans le cadre légal et appliquer la politique qualité de l'établissement

Concevoir et promouvoir un forfait touristique

- Concevoir un forfait touristique et réaliser la cotation
- Promouvoir un forfait touristique en français et en anglais

GDS Amadeus

Anglais du tourisme / environnement professionnel Bureautique, communication, stratégie commerciale Accompagnement à l'élaboration du dossier professionnel Accompagnement à la recherche de stages et préparation à l'emploi Géographie touristique / Étude de brochures / Forfaits / Production

MODALITES D'EVALUATION

Dossier professionnel et examen final en présence d'un jury seul habilité à délivrer la certification



Fiche générée le : 02/05/2025



Liberté Égalité Fraternité

CERTIFINFO: 99421 Formacode: 42679 Code Rome: G1303



VALIDATION

Nom du certificateur : MINISTERE DU TRAVAIL DU PLEIN EMPLOI ET DE L'

INSERTION

titre professionnel niveau : 4

SUITE DE PARCOURS ET DEBOUCHES

Insertion professionnelle - VAE - BTS TOURISME



Fiche générée le : 02/05/2025 Document non contractuel qui peut subir des modifications