

Formacode : 34587 - Code Rome : D1507

Eligible CPF - Tous publics - n°2105



EMPLOYE(E) COMMERCIAL(E) EN MAGASIN (TITRE PROFESSIONNEL - NIV V)

PUBLIC VISÉ

Tout public

NIVEAU

Niveau de sortie : niveau V (CAP, BEP, CFPA du premier degré)

NATURE DE LA VALIDATION

Validation de la formation :
Titre professionnel Employé(e)
Commercial(e) en Magasin

DUREE

Durée moyenne : contenus et durées individualisés.
Durée en centre : 440 heures
Durée en entreprise : 210 heures
Durée hebdomadaire moyenne : 35h / semaine

DATES PREVISIONNELLES

Du 04/09/2018 au 18/01/2019.

LIEUX DE FORMATION

GMTE94
Lycée Pablo PICASSO
2 AVENUE PABLO PICASSO
94120 Fontenay sous Bois
Tél : 01 48 73 87 94

CONTACT

Sophie Jacquerot

OBJECTIFS

A l'issue de la formation, le bénéficiaire sera capable de :

- Prendre en charge les marchandises à la réception, les vérifier, les stocker
- Réaliser la mise en rayon de produits en magasin libre service
- Effectuer la mise en rayon et le réassort des produits, des articles en magasin
- Accueillir et orienter le client dans l'espace de vente
- Effectuer l'encaissement de produits ou d'articles et gestion de la caisse

CHAMP PROFESSIONNEL - MÉTIERS VISÉS

Employé(e) de libre-service - Employé(e) de commerce en magasin.
D1507 : Mise en rayon libre-service
D1106 : Vente en alimentation

PRE-REQUIS

Positionnement : pédagogique.
Aucun diplôme n'est requis, cependant il faut savoir écrire, lire et compter et avoir : le sens du contact et du service - Être organisé - Disponible - Dynamique - Actif et savoir s'adapter - L'esprit d'équipe - Le sens de l'écoute - Être autonome - Rigoureux.
Niveau d'entrée : niveau V bis (préqualification)

MODALITES DE RECRUTEMENT

Tests et entretien pour évaluer les acquis, le projet professionnel du candidat.
Inscriptions du 01/09/2017 au 31/08/2018 au Lycée Pablo PICASSO à Fontenay sous Bois.
Envoyer CV et lettre de motivation au : gnte94.picasso@forpro-creteil.org.
Sous réserve de financement.

MODALITES PEDAGOGIQUES

Cours du jour
Entreprise

CONTENUS

Module 1 : Approvisionner un rayon ou un point de vente

- ▶ - Préparer les marchandises en vue de leur mise en rayon
- ▶ - Assurer la présentation marchande des produits dans le magasin
- ▶ - Participation à la gestion et à l'optimisation des stocks d'un rayon
- ▶ - Respecter les consignes d'hygiène et de sécurité et les engagements de l'entreprise en termes de développement durable

Module 2 : Accueillir et accompagner le client dans un point de vente

- ▶ - Accueillir, renseigner, orienter et servir le client sur la surface de vente
- ▶ - Enregistrer les marchandises vendues et encaisser un les règlements

**Remise à niveau - savoirs de base - Prévention santé environnement
Monde de l'entreprise - Communication**

Fiche générée le : 22/03/2018

Document non contractuel qui peut
subir des modifications