



Formacode : 34573 - Code Rome : D1402

Eligible CPF - Demandeurs d'emploi - n°11293



## BAC PRO VENTE

### PUBLIC VISÉ

Tout public

### NIVEAU

Niveau de sortie : niveau IV (BP, BT, baccalauréat professionnel ou technologique)

### NATURE DE LA VALIDATION

Validation de la formation :  
diplôme BAC PRO Vente

### DUREE

Durée moyenne : contenus et durées individualisés.  
Durée en centre : 1100 heures  
Durée en entreprise : 350 heures  
Durée hebdomadaire moyenne : 35h / semaine

### DATES PREVISIONNELLES

Du 10/09/2018 au 21/06/2019.

### LIEUX DE FORMATION

GMTE94  
Lycée Paul BERT  
1 RUE DU GUE AUX AUROCHS  
94700 Maisons Alfort  
Tél : 0141790253

### CONTACT

Sophie Stefanka

### OBJECTIFS

Préparer les épreuves du bac professionnel vente  
Acquérir les savoirs et savoirs faire requis par le référentiel

### CHAMP PROFESSIONNEL - MÉTIERS VISÉS

Le titulaire du baccalauréat professionnel Vente (Prospection – Négociation – Suivi de clientèle) est un vendeur qui intervient dans une démarche commerciale active. Dans le but de développer les ventes de l'entreprise, son activité consiste à prospecter la clientèle potentielle, négocier des ventes de biens et de services, participer au suivi et à la fidélisation de la clientèle.

Il exerce ses activités dans des entreprises commerciales (concessionnaires, commerce inter entreprises ou commerce de gros ...), de services (vente de prestations telles que l'entretien, la location, la communication publicitaire, l'assurance, l'immobilier ...), de production (fabrication et commercialisation de biens de consommation courante, de petits équipements, de fournitures industrielles ...).

Emplois concernés : vendeurs salariés ou indépendants, ayant un statut particulier (VRP, agent commercial) ou non tels que commercial ou attaché commercial, chargé de prospection, chargé de clientèle, prospecteur vendeur, téléprospecteur, télévendeur, vendeur démonstrateur, vendeur à domicile, représentant, ...

### PRE-REQUIS

Positionnement : réglementaire.  
Expérience professionnelle dans le secteur tertiaire  
Niveau d'entrée : niveau V (CAP, BEP, CFPA du premier degré)

### MODALITES DE RECRUTEMENT

Veillez nous contacter au 01 45 16 19 19 ou par mail : [gnte94@forpro-creteil.org](mailto:gnte94@forpro-creteil.org)  
Inscriptions du 01/09/2017 au 07/09/2018 au GRETA des Métiers et des techniques économiques du 94 à Champigny-sur-Marne.

### MODALITES PEDAGOGIQUES

Cours du jour

## CONTENUS

#### Domaines professionnels

- ▶ Prospection et suivi de clientèle
- ▶ Mercatique
- ▶ Communication et négociation
- ▶ TIC appliqués à la vente

#### Domaines généraux

- ▶ Français,
- ▶ histoire géographie et éducation civique
- ▶ Langues vivantes étrangères : Anglais - Espagnol
- ▶ Economie droit
- ▶ Culture artistique
- ▶ Mathématiques

#### Stage en entreprise

#### Modules transversaux

- ▶ Prévention - Santé - Environnement
- ▶ Arts appliqués et cultures artistiques