

ACCES A LA QUALIFICATION DES METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

PUBLIC VISÉ

Tout public

LE + DE LA FORMATION

Accompagnement individualisé favorisant l'insertion professionnelle

DUREE

Durée moyenne : contenus et durées individualisés.

Durée de formation : 175 heures

Durée en entreprise : 70 heures

Durée hebdomadaire moyenne : 32h / semaine

durée individualisée en fonction des besoins des stagiaires

Pourcentage à distance : 20%

DATES PREVISIONNELLES

Du 20/11/2023 au 26/01/2024.

LIEUX DE FORMATION

Greta Seine-et-Marne

Meaux Ampère

23, rue Ampère

77100 MEAUX

Site accessible aux personnes en situation de handicap

CONTACT

Greta Seine-et-Marne

Hinda Benriati

Tél : 01 84 86 06 90

greta77.meaux-ampere@ac-creteil.fr

Référent handicap :

Nelly Cornolo

Consulter notre Politique Handicap

TARIFS

Prix tarif public maximum :

Tarif heure stagiaire : 13,00 €.

Organisme non soumis à la TVA.

Voir nos conditions générales de ventes

FINANCEMENTS

Type de financement :

Prise en charge demandeur d'emploi possible

CODES

NSF : 412

Formacode : 15054

Code Rome : D1214

OBJECTIFS

Cette formation professionnelle propose la découverte des métiers liés aux activités du commerce et de la vente.

Elle vise les objectifs suivants :

- Se représenter plusieurs métiers du commerce et de la vente liés à différents secteurs afin de valider un projet professionnel avisé
- Acquérir les savoirs et les compétences de base nécessaires pour intégrer une formation de niveau 3 ou de niveau 4 : communication professionnelle, utilisation des outils numériques, développement des compétences transverses
- Préparer une suite de parcours et choisir parmi les différentes certifications visées : Employé commercial en magasin ou Vendeur-conseil en magasin
- Acquérir par le biais de modules optionnels les bases des spécificités liées aux certifications proposées
- Maîtriser les principaux codes professionnels

PRE-REQUIS

Expérience professionnelle et/ou appétence pour les métiers du secteur Commerce/Vente.

Savoirs de base en français et en mathématiques requis ainsi que des notions d'utilisation des outils numériques (niveau de scolarité 3ème).

MODALITES D'ADMISSION ET DE RECRUTEMENT

Réunions d'information collectives

Tests suivis d'un entretien individuel

Inscriptions du 09/10/2023 au 04/12/2023 au Meaux Ampère à MEAUX.

MODALITES PEDAGOGIQUES

Durée du parcours aménagée en fonction des besoins du stagiaire,

Accompagnement personnalisé (tutorat)

Cours du jour

Formation individualisée mixte : cours en présentiel, activités en ligne tutorées (FAD), accompagnement personnalisé.

 https://www.forpro-creteil.org/upload/files/FAD_SITE.pdf

CONTENUS

Modules d'enseignements professionnels

- ▶ Découverte des métiers du Commerce et de la Vente et consolidation du projet professionnel
- ▶ Communiquer en situation professionnelle

Modules d'enseignements généraux et transversaux

- ▶ Utilisation des outils et des environnements numériques
- ▶ Développement des compétences transverses
- ▶ Sécurisation du parcours
- ▶ Accompagnement vers l'emploi
- ▶ Transition écologique et développement durable

VALIDATION

- ▶ attestation des acquis de formation

SUITE DE PARCOURS ET DEBOUCHES

Possibilité de candidater pour entrer en formation certifiante de niveaux 3 et 4 (Employé commercial en magasin ou de Vendeur-conseil en magasin) ou de préparer un retour à l'emploi durable.